

# JURISTENCOACHING



# INHALT

---

**KARRIERE + PERSÖNLICHKEIT**

**DER COUNSEL + PARTNER PROZESS**

**FÜHRUNG + MANAGEMENT**

**GESCHÄFTSENTWICKLUNG**

**AUFTRITT + WIRKUNG (IM PITCH)**

**VERHANDLUNG + PRÄSENTATION**

# KARRIERE + PERSÖNLICHKEIT

---

Sie stellen sich die Frage, welcher Karriereweg bzw. welcher nächste berufliche Schritt zu Ihnen passt? Sie möchten Ihre Stärken und Schwächen oder Ihren beruflichen Weg reflektieren? Vielleicht wünschen Sie sich auch eine Veränderung, möchten an Ihrer Persönlichkeit arbeiten oder ganz bestimmte Verhaltensweisen verändern?

Wir definieren gemeinsam Ihr Coaching Ziel und erarbeiten den Weg dorthin. Die genaue Vorgehensweise und Intensität des Coachings bestimmen wir dann passend zu Ihrem Ziel. Im Coaching profitieren Sie von meiner langjährigen Erfahrung als Volljuristin in verschiedenen Managementpositionen.

- **Reflektion und Definition des zu Ihnen passenden Karrierewegs**
- **Analyse Ihrer persönliche Stärken und Schwächen**
- **Erarbeitung Ihrer nächsten konkreten beruflichen Schritte**
- **Training ganz bestimmter Verhaltensweisen und Persönlichkeitseigenschaften**
- **Beratung, wie Sie sich in bestimmten Situationen verhalten sollten**

# DER COUNSEL + PARTNER PROZESS

---

Sie möchten Counsel oder Partner in einer Kanzlei werden und stellen sich die Frage, was genau zu tun ist? Vielleicht gibt es auch schon einen konkreten Termin, auf den Sie sich professionell vorbereiten möchten? Oder Sie benötigen Unterstützung bei der Erstellung Ihres Business Case oder im Auftritt vor dem Auswahlgremium?

Je nachdem, wo Sie genau stehen, planen und trainieren wir die konkreten nächsten Schritte. Ich begleite seit 12 Jahren erfolgreich Anwälte in Counsel- und Partnerpositionen in unterschiedlichen Kanzleien.

- **Erarbeitung Ihres individuellen Business Case**
- **Planung Ihrer kanzleiweiten Roadshow**
- **Optimierung Ihres eigenen Auftritts und Ihrer Wirkung**
- **Umgang mit „anspruchsvollen“ Fragen des Auswahlgremiums**
- **Videotraining mit individueller Analyse**

# FÜHRUNG + MANAGEMENT

---

Sie möchten Ihre Art der Mitarbeiterführung reflektieren, geeignete Mitarbeiter finden und binden? Oder an ganz konkreten Führungsskills arbeiten und diese optimieren? Vielleicht wünschen Sie sich auch Empfehlungen für ganz konkrete Führungssituationen?

Sie benennen Ihr Ziel und wir trainieren und reflektieren Ihr Führungsverhalten (mit oder ohne Videoanalyse). Daneben vermittele ich Ihnen gerne die wichtigsten Führungswerkzeuge.

- **Reflektion und Optimierung Ihres Führungsverhaltens**
- **Vermittlung der wichtigen Führungswerkzeuge**
- **Welcher Führungsstil zu Ihnen passt**
- **Beratung und Training konkreter Führungssituationen**
- **Tools, um geeignete Mitarbeiter zu finden und zu binden**

# GESCHÄFTSENTWICKLUNG

---

Sie möchten als Anwalt eine eigene Marke werden? Sie fragen sich, wie genau Sie in Ihrer Praxisgruppe eigenes Geschäft aufbauen können und welche Akquise Werkzeuge zu Ihnen passen? Sie suchen nach einem geeigneten Weg, die Praxisgruppe weiter zu ergänzen und sich dennoch neben den Partnern zu positionieren?

Ich trainiere und coache seit 12 Jahren Anwälte im Geschäftsaufbau. Gemeinsam definieren wir Ihre Produkte und Ihre Zielmandanten. Wir wählen und trainieren die zu Ihnen passenden Akquise Werkzeuge und sorgen dafür, dass Sie auch im Alltag regelmäßig Business Development betreiben.

- **Definition und Aufbau Ihrer eigenen Anwaltsmarke**
- **Ihre individuelle Positionierung neben den Partnern**
- **Auswahl der passenden Produkte, Mandanten und Akquise Werkzeuge**
- **Training bestimmter Akquise Situationen**
- **Integration der Akquise in Ihren Alltag**

# AUFTRITT + WIRKUNG (IM PITCH)

---

Sie möchten Ihre eigene Wirkung bei Mandanten, in Gesprächen und Auftritten reflektieren? Sie fragen sich, was einen starken Auftritt ausmacht? Signale der Körpersprache, der Stimme und auch Rhetorik interessieren Sie?

Ich trainiere mit Ihnen (mit oder ohne Videoanalyse) Ihren Auftritt und gebe Ihnen ein qualifiziertes Feedback sowie Tipps zur Verbesserung. Sie profitieren von meiner langjährigen Erfahrung als RTL TV Mediencoach.

- **Signale der Wirkung durch Körpersprache und Stimme**
- **Rhetorik, die Menschen überzeugt**
- **Reflektion und Optimierung Ihrer eigenen Wirkung**
- **Ihr Auftritt in Gesprächen, vor Gericht und in Verhandlungen**
- **Spezielle Tipps für Präsentationen und Pitches**

# VERHANDLUNG + PRÄSENTATION

---

Sie möchten mehr über Verhandlungsstrategien und Taktiken lernen? Es geht Ihnen darum, Manipulationen zu erkennen und zu kontern? Sie stellen sich die Frage, wie Sie in konkreten Verhandlungs- und Präsentationssituationen professioneller agieren?

Wir trainieren und analysieren gemeinsam einzelne Verhandlungssituationen. Ich stelle Ihnen die wichtigsten Manipulationstechniken vor und gebe Ihnen Tipps, wie Sie darauf reagieren. Wir erarbeiten die für Sie passende Art, wirkungsvoll vor anderen zu präsentieren.

- **Verhandlungsstrategien und Taktiken**
- **So erkennen Sie Manipulationen und kontern erfolgreich**
- **Umgang mit schwierigen Verhandlungspartnern und –situationen**
- **Erfolgreicher Umgang mit Emotionen in Verhandlungen**
- **So optimieren Sie Ihren eigenen Präsentationsstil**



# ÜBER CARMEN SCHÖN

Volljuristin

---

## **Beratung auf Augenhöhe von Jurist zu Jurist!**

Als Volljuristin und ehemalige Leiterin Recht berate und trainiere ich seit 12 Jahren Rechtsanwälte, Wirtschaftskanzleien und Rechtsabteilungen. Ich berate und unterstütze Rechtsanwälte auf ihrem persönlichen Karriereweg. Hierzu gehört sowohl die Frage, welcher Karriereweg der passende ist, als auch die persönliche Weiterentwicklung.

Partnern und High Potentials bin ich ein professioneller Sparringspartner in der Marktpositionierung, dem Ausbau des eigenen Geschäfts, als auch der Führung von Mitarbeitern. In allen genannten Themen steht die Nachhaltigkeit im absoluten Fokus.

Ich trainiere und coache persönlich, telefonisch oder via Skype. Wählen Sie die für Sie geeignete Form der Unterstützung gerne aus.

**[kontakt@carmenschoen.de](mailto:kontakt@carmenschoen.de)**  
**0049 (0) 151 156 775 94**